

ENTREVISTA

“El ciclo del agua exige mayor eficiencia y un enfoque de economía circular”

MARTA VERDE Directora General de GS Inima Environment

Con experiencia acumulada en el sector de tratamiento de agua desde 1955, GS Inima Environment es la empresa con más historia en la desalación por ósmosis inversa en España, con referencias en la actualidad en plantas con capacidad de producción igual a 200.000 m³/día. Hablamos con su directora para conocer el presente y futuro de las tecnologías relacionadas con un mejor y mayor aprovechamiento y reutilización del agua, de la mano de soluciones enmarcadas en la llamada economía circular.

Inima es una empresa pionera en su área de especialización... ¿Se gestó en el INI, no es así?

Efectivamente. Inima nace en 1955 como única empresa del antiguo Instituto Nacional de Industria en España especializada en el sector de desalación y tratamiento de aguas residuales y potables: era el área de agua y medio ambiente del INI. Su actividad se fue transformando con los años hasta la actual GS Inima Environment, integrada desde 2014 en el gran grupo constructor coreano GS E&C, siendo su filial especializada de medio ambiente.

¿En qué actividad se centra hoy dentro del sector del agua?

En desalación por ósmosis inversa, el tratamiento de aguas residuales, la potabilización y la reutilización de aguas, un campo este último con gran futuro. Cada vez sometemos a más estrés a los recursos hídricos debido al crecimiento de la población, por lo que la tecnología debe de ser capaz de optimizar la utilización y reutilización de los recursos naturales.

En Inima trabajamos para hacerlo posible. Ya no basta con buscar fuentes alternativas de agua, sino que además es necesario un máximo aprovechamiento y eficiencia de los recursos disponibles. La UE está desarrollando una nueva regulación para unificar la legislación en todos los países Europeos en este sentido, por tanto, se estima una importante inversión futura en este área.

¿Qué objetivos se persiguen, por tanto, en los proyectos actuales?

Nuestra actividad cada vez se centra más en la llamada “economía circular”. Lo que que-

remos conseguir es ser más eficientes tratando las aguas residuales, con aprovechamiento y producción energética y aplicación de reúso del agua tratada en agricultura y riego. Esto es, darle una tercera derivada a la utilización del recurso: el agua puede producirse, por ejemplo, en una planta desaladora y, después de ser utilizada para el consumo humano, depurarla para reutilizarse. Además, en este contexto de economía circular, Inima ha desarrollado un proceso patentado para la transformación de dos residuos, como son las salmueras generadas en plantas desaladoras y el agua residual procedente de depuradoras, en una fuente de producción de agua potable con ahorro de energía. Existen también otros procesos dirigidos a la producción de biogás para el propio consumo de la planta (incluso exportado el caso), de manera que no sólo se reutiliza el agua. Todo esto permite también ser energéticamente más eficientes, al tiempo que se minimiza el residuo.

¿Qué factores han llevado a Inima a posicionarse a la cabeza en su sector?

GS Inima es una de las 5 compañías en el mundo con capacidad para construir desaladoras de gran tamaño, posicionándose además entre las top 5 españolas en número de concesiones internacionales, actualmente 20. ¿Qué factores lo han propiciado? En primer lugar, el hecho de haber estado desde hace más de medio siglo en un sector muy específico como el del agua y, gracias a ello, acumular un gran conocimiento tecnológico, fomentando al tiempo la investigación dentro de nuestra compañía para estar siempre en vanguardia.

Por otra parte, destacaría la internacionali-



“Nuestro sistema patentado permite reutilizar el agua y, a la vez, generar energía para el autoconsumo de la planta”

zación de Inima, iniciada en los años 90, primero con una planta en Brasil y después en Chile y México. Concretamente en Brasil llevamos más de 20 años y, aunque la sociedad es de capital español, Inima Brasil está considerada allí casi como una empresa brasileña, lo que nos aporta una gran ventaja competitiva en la zona.

Además de tecnología e internacionalización, ha sido clave el equipo: poder contar con un equipo multidisciplinar y perfectamente coordinado, con un área financiera muy potente gracias a un know how que nos lleva a analizar muy bien los riesgos de las concesiones y a saber cómo financiarlas, así como un área legal, que igualmente guía nuestros pasos. Todo ello nos da la capacidad de gestionar cada proyecto, no sólo desde el punto de vista técnico, sino en todas sus fases (diseño, financiación, construcción y operación a largo plazo), y de ser muy flexibles para poder ofrecer soluciones a medida del cliente con mayor eficiencia y valor añadido.

¿En cuántos países han llevado a cabo proyectos de envergadura?

Tenemos presencia internacional consolidada desde los años 90, con proyectos desarrollados en Norte de África, Sudamérica - principalmente Chile y Brasil-, México y EE.UU. Actualmente un 60% de la actividad de Inima se desarrolla fuera de España y seguimos con una estrategia muy marcada de apertura a nuevos mercados, en LATAM y ME.

¿Su I+D+i les impulsa y consigue la confianza en nuevos mercados?

Sin duda, y por ella seguimos apostando, con un 1% de inversión anual. Nuestra propia evolución como compañía nos ha llevado a ser cada vez más fuertes en ese terreno. Hace 20 años Inima tenía ya un perfil muy

técnico, pero para ser competitivo hay que ser innovador, así que la I+D+i es una necesidad. Por eso, en Inima contamos con un departamento de investigación y desarrollo que continuamente trabaja para optimizar procesos y ofrecer soluciones cada vez más eficientes, con publicaciones regulares y asistencias a conferencias, y acumulando varios premios en ponencias y trabajos, entre ellos el premio al mejor trabajo en la modalidad “Póster” en el congreso de la “International Desalination Association” (IDA) en 2007, el “Honour Award” en la modalidad “Innovation Projects” de la International Water Association en 2013, y dos premios consecutivos a la mejor ponencia en los congresos internacionales de la Asociación Española de Desalación y Reutilización (AEDyR) en 2012 y 2014.

¿Qué se le pide a una empresa como Inima? ¿Cuáles son los retos?

De entrada, como antes decía, aportar las soluciones tecnológicas necesarias para un óptimo aprovechamiento del agua y una mayor eficiencia, trabajando en economías circulares. Por otra parte, responder a la alta exigencia técnica del sector y, al tiempo, ser competitivos en precio, para lo que también es imprescindible tener una buena base tecnológica.

Igualmente, es un sector muy exigente y hay que tener un elevado nivel de excelencia. No olvidemos que el agua es un bien para consumo humano, por lo que nuestra responsabilidad es grande, así que tenemos que ser muy exhaustivos en el control de la calidad para evitar riesgos. Por eso en nuestros laboratorios siempre hay un control riguroso de vigilancia técnica.

Adicionalmente hay otro reto: hay que cumplir en cantidad y en calidad, esto es, producir agua suficiente y un agua de calidad, pues es fuente principal de abastecimiento.

¿Cuáles son sus líneas estratégicas de crecimiento de cara al futuro?

Vamos a seguir trabajando en el mantenimiento de las líneas de negocio actuales, poniendo especial hincapié en una nueva actividad centrada en la Gestión Integral del Agua, área en la que hemos obtenido cuatro contratos en los últimos dos años, uno en España y tres en Brasil. Actualmente gestionamos el abastecimiento de agua para 225.000 habitantes (Soria, SAMAR Aracatuba, Sta. Rita, Paraibuna).

En cuanto a las áreas geográficas, vamos a seguir potenciando los mercados en los que estamos presentes y, paralelamente, abrir nuevas líneas de negocio en más países de LATAM y ME. Queremos seguir licitando pero crecer también a través de nuevas adquisiciones, sobre todo orientadas al ciclo integral del agua en mercados consolidados como España y Brasil.



EDAR de Ribeirão (São Paulo-Brasil)

GS Inima

www.inima.com